

Ставим цели по SMART

Самое важное на начальном этапе определить и четко сформулировать для себя что вы хотите от будущей работы и как вы сможете этого добиться.

S

Specific
Конкретная

Ставим цель.

Получить позицию руководителя отдела продаж в крупной торгово-промышленной компании

M

Measurable
Измеримая

Добавляем желаемый результат в цифрах.

Получить позицию с зарплатой от 100 тыс рублей

A

Achievable
Достижимая

Анализируем свои возможности.

Обладаю ли я достаточными знаниями и опытом, чтобы получить управленческую позицию в желаемый срок?

R

Relevant
Актуальная

Оцениваем перспективы.

Насколько достижение этой цели поможет мне в реализации моего долгосрочного карьерного плана?

T

Time bound
Ограниченная по времени

Устанавливаем сроки.

Получить предложение о работе до конца текущего года.